

2022年
年报

PeakRe >

关于 鼎睿再保险

使命

推动再保险及保险行业现代化进程, 通过满足亚洲及全球的再保险需求来支持社区和新兴中产阶级的发展。

鼎睿再保险有限公司(以下简称“鼎睿”或“本公司”)总部位于中国香港, 自2012年开始运营以来, 鼎睿保持稳健发展, 在全球再保险集团排名中位列第27名(以净再保费计¹)。2022年12月31日止, 鼎睿的毛保费和净保费收入分别为22.9亿美元和15亿美元, 权益总额为12亿美元, 并获得贝氏评级机构(以下简称“贝氏”)授予“A-”评级。

香港保险业监管局根据《保险业条例》(第四十一章)授权鼎睿开展财产及意外险和人寿及健康险再保险服务。鼎睿致力于为全球客户提供创新和量身定制的再保险、风险管理和资本管理解决方案。

复星国际有限公司(00656.HK)和保德信金融集团通过Peak Reinsurance Holdings Limited分别持有鼎睿约87%和13%的股权。

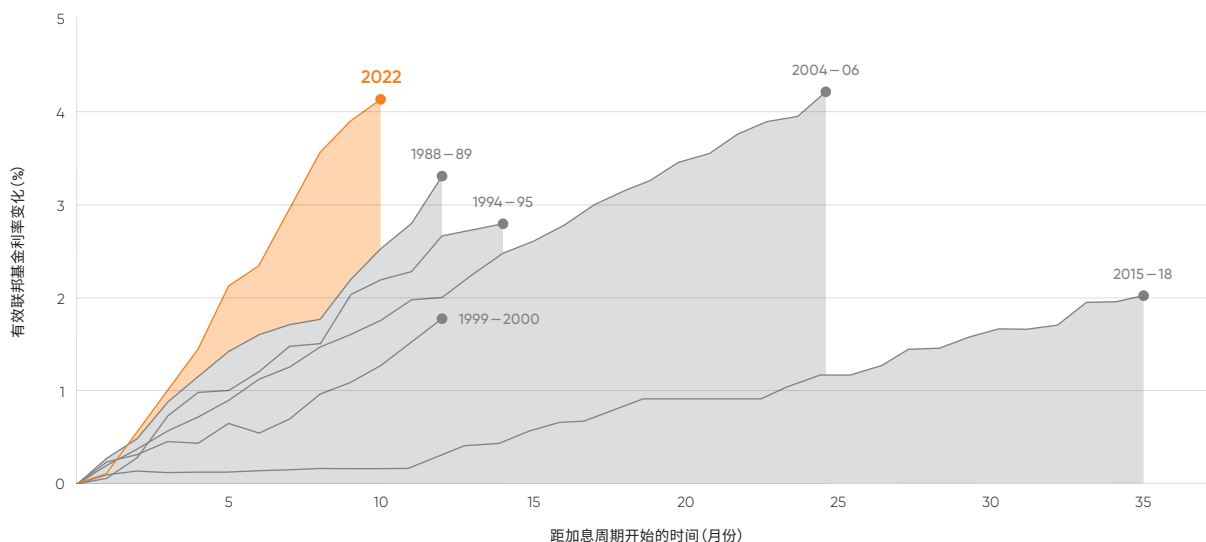
1. 2022年标准普尔全球再保险集团40强及按国家分类的再保险公司列表, 标准普尔全球, 2022年

02	概览	34	风险管理
04	鼎睿十载	36	可持续发展
10	主席致辞	38	企业社会责任
12	首席执行官致辞	40	财务摘要
20	气候变化	42	业绩概览
24	聚焦新兴 亚洲中产阶级	45	经济展望
30	睿见： 财产及意外险	48	董事会
32	睿见： 人寿及健康险	50	常务委员会

概览

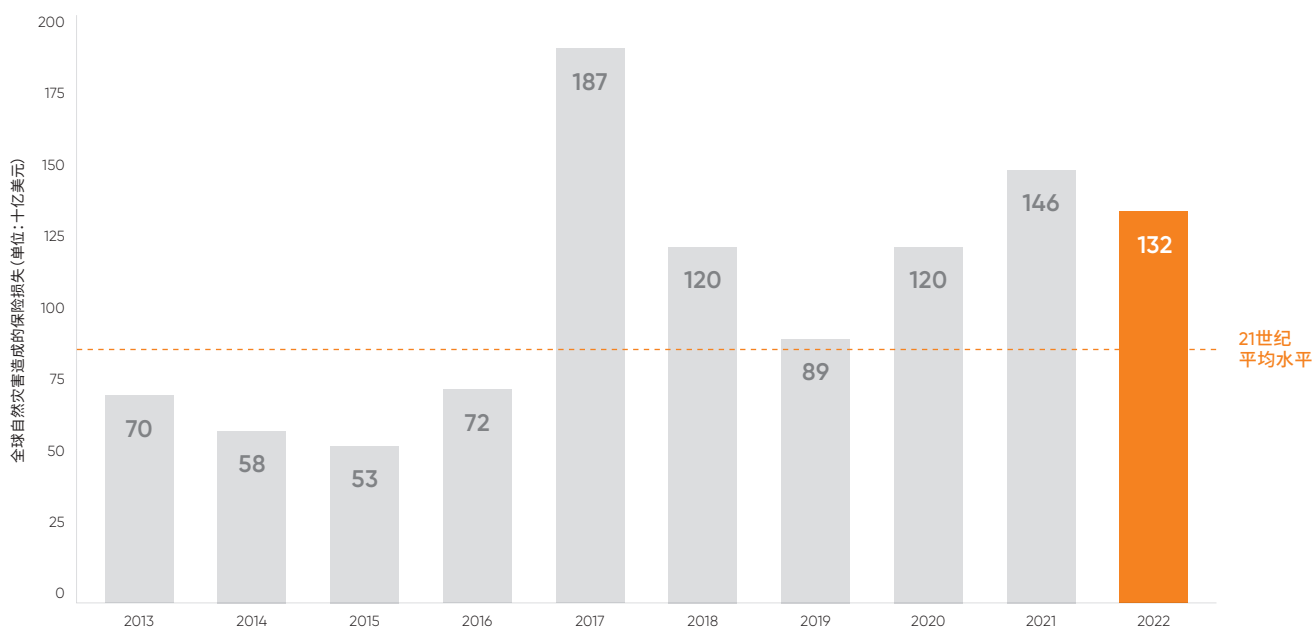
经济近况

2022年全球通胀率(以下简称“通胀率”)继续大幅度提升,达到21世纪以来的最高水平,迫使各国央行收紧货币政策。例如,为抑制通胀率飙升,2022年美国的加息速度前所未见。



资料来源:圣路易斯联储

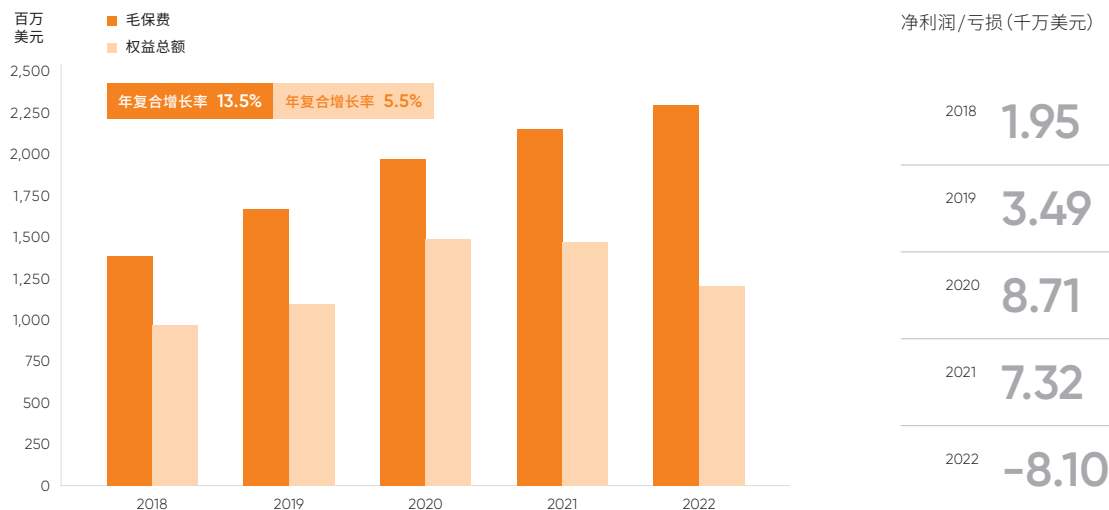
2022年,全球自然灾害造成的保险损失约1,320亿美元,连续第六年高于历史平均水平。资本供给状况变得更加复杂,给总保费及偿付能力额度带来更大的压力。



资料来源:《天气、气候和巨灾的透视》(Weather, Climate and Catastrophe Insight), 怡安, 2023年

鼎睿

2022年，鼎睿的毛保费收入进一步录得增长。但整体业绩受金融市场波动和多个自然灾害带来高额损失的影响，承受一定压力。



29.5 亿美元

资产管理规模

尽管2022年股票和债券市场动荡，但我们的毛保费收入持续增长，管理资产增加至29.5亿美元。

4.4%

营运成本率

2022年我们优秀的营运成本率微升，反映了业务增长和基础设施投资增加。

209%¹

偿付能力比率

A-

贝氏评级

贝氏肯定鼎睿稳健的财务实力，认可其独立信用机制，确认评级。



成为联合国环境规划署金融倡议²《可持续保险原则》(PSI) 签约企业的第10年。

1. 截至2022年12月31日，鼎睿根据香港《保险业条例》要求计算的偿付能力比率
2. 联合国环境规划署金融倡议 (UNEP FI)

鼎睿 十載

同舟共济 —— 与客户和市场并肩而立

无论过去、现在，抑或未来，鼎睿的愿景始终是积极推动再保险及保险行业现代化和可持续的变革，通过满足亚洲及全球的再保险需求来支持新兴中产阶级的发展。今天，我们已成长为一家根植亚太区的全球再保险公司，为全球近60个市场超过580位客户提供服务。我们的第一个十年是变革的十年，为未来发展奠定了坚实的基础。最重要的是，这十年的成就正是鼎睿员工、客户和市场的共同目标、创新思维、承诺和活力的写照。



鼎睿的第一个十年

鼎睿业务发展

2012

鼎睿在香港正式开业，聚焦持续成长的中产阶级，提供财产及意外险解决方案，并致力于缩小保障缺口。

2013

截至2013年底，鼎睿为17个亚太市场的87个客户提供服务。

2014

开展长期(寿险)再保险业务，开始提供人寿及年金再保险业务，帮助缩窄亚洲人寿及健康保障差距，并开始提供信用及保证再保险服务，以支持亚太区中小企业发展。

2015-16

设立瑞士分公司(2016年)，业务进一步多元化发展，并通过收购Nagico 50% 股权布局加勒比地区(2016年)。

2017-18

2017年，成立马来西亚纳闽分公司并获授权在新加坡开展综合再保险业务，于2018年，成立日本代表处，加强与三地客户和保险经纪的业务联系及提供符合当地需求的定制化风险解决方案。

亚太区重大自然灾害事件

2012

台风杰拉瓦特
(日本)

2013

台风海燕
(菲律宾)

2014

暴风雪
(日本)

2015

台风戈尼
(东南亚)

2016

熊本地震
(日本)

2017

台风天鸽和兰恩
(亚洲)

社会经济发展

全球化、全球供应链扩张和数字化

2013

美联储缩减恐慌冲击亚洲新兴国家；日本安倍经济学问世

2015

大宗商品价格疲软和中国经济增长模式转型导致贸易增长放缓

2016

中国成为全球最大经济体(以PPP计¹)

2017

亚洲开发银行预计，到2030年，亚洲新兴经济体每年基础设施投资规模将高达1.7万亿美元²

新兴亚洲GDP增幅(%)³

全球GDP增幅(%)³

2012

2013

2014

2015

2016

2017

1. PPP代表购买力平价。资料来源:世界经济展望数据库(World Economic Outlook Database),国际货币基金组织,2022年10月
2. 资料来源:满足亚洲基础设施需求(Meeting Asia's Infrastructure Needs),亚洲开发银行,2017年
3. 世界经济展望数据库(IMF World Economic Outlook Database),国际货币基金组织,2022年10月
4. RCEP代表《区域全面经济伙伴关系协定》,成员包括10个东南亚国家以及中国、日本、韩国、澳大利亚和新西兰,占全球GDP的30%,是全球最大的自贸区



领航纷繁新兴市场 挖掘潜在发展机遇

崭新 新 视 角

李涛
主席



主席致辞

2022年注定是载入史册的一年，全球经济年内迎来重要转折点。年初，地缘政治紧张局势加剧，推高能源和食品价格，令脆弱的全球供应链雪上加霜。通胀率飙升、货币政策收紧、利率上升紧随其后。年底，中国宣布放松新冠疫情防控措施，是影响全球经济的又一重大事件。与此同时，再保险行业也面对金融市场波动和自然灾害损失的双重挑战，飓风伊恩造成的保险损失规模估计将创历史第二高位。¹在多重因素的综合作用下，全球再保险市场费率持续攀升。

建构市场和社会的整体韧性

减缓上述市场波动和自然灾害对个人、企业和社会的影响，是包括鼎睿在内的再保险企业存在的意义，也是鼎睿创始团队的初衷。十年前，鼎睿刚刚成立时就立志要填补亚洲保险保障缺口，彼时，新兴亚洲地区财产及意外险的渗透率²尚不足经合组织平均水平的三分之一。³随着新兴亚洲经济体的中产阶级不断成长为区内可持续发展的支柱，鼎睿致力于通过提供再保险保障来满足这一群体所需。

过去十年，这些推动鼎睿成长的驱动因素已经深深融入我们的DNA之中。我们非常自豪地看到鼎睿已经成为分出人和业务所在社区可靠的合作伙伴。我们凭借自身专业的承保知识、产品和创新动力来提升再保险市场和整个社会的韧性。尽管2022年充满挑战，我们继续兑现对业务

伙伴的承诺，并支持在亚洲及全球其他地区建立强韧社会。与此同时，我们努力推动亚洲再保险市场的创新，例如在香港保荐并发行了首只144A巨灾债券。

在挑战中展现业务韧性

2022年，鼎睿的业绩亦折射出极具挑战性的市场环境，以及影响承保和投资组合表现的逆风因素。年内，鼎睿的毛保费收入同比增长7%至23亿美元，但同时，重大自然灾害随利率大幅上升而来的投资组合已实现及未实现的亏损，以及我们增加准备金的审慎决定也对业绩带来一定程度的影响。令我感到欣慰的是，鼎睿的管理团队在过去一年中采取了迅速果断的举措来应对动荡的外部环境，成功地保护了公司的资本和利益相关者的权益。

为所有利益相关者提供持续保障

随着再保险市场不断演变，我们已经迅速调整业务组合，减少美国自然灾害的风险敞口，并清理部分次生风险敞口。同时，我们进一步加强风险分析和建模能力，保持核心亚太市场自然灾害风险的可保性。此外，在2023年1月的续保季，我们在必要情况下调整了再保险方案的结构，在提高起赔点和优化保单条款的同时降低风险敞口。对所有利益相关者而言，我们的业务组合质量、盈利能力和可持续发展能力均获得显著提升。

2022年的经历也让我们更清楚地认识到未来的不可预见性，这种不确定性更凸显出保险和再保险作为风险管理工具的价值，也再次印证鼎睿运营灵活敏捷和“以客户为中心”战略的竞争优势。未来，鼎睿将继续专注于提升专业知识，丰富产品组合和持续创新。我们很荣幸能够在动荡时期与客户携手并进，我想借此机会感谢他们过去十年对鼎睿的信任和支持，并期待与他们继续并肩成长。我还要特别感谢我们的员工、管理层、董事会和股东的承诺、贡献和坚守，感谢他们支持鼎睿践行使命，提升我们业务所在市场和社会的韧性。



李涛
主席

1. 《2023年天气、气候和巨灾的透视》(2023 Weather, Climate and Catastrophe Insight), 怡安
2. 保险渗透率是指一国保费规模占国内生产总值(GDP)的比重
3. 2012年, 新兴亚洲经济体的财产及意外险渗透率为1.11%, 而经合组织国家的平均渗透率为3.48%。
资料来源: 瑞士再保险, Sigma 第3/2013期

首席执行官 致辞

2022年，“失衡”是全球经济和再保险市场的一个关键词。面对困境，鼎睿依靠灵活敏捷的运营和积极的策略应对，快速适应了不断变化的风险格局和资本市场，并提升了自身实力，为迎接未来的挑战和机遇做好准备。

2022年，地缘政治紧张局势、宏观经济冲击、席卷全球的新冠疫情以及极端气候事件，令全球经济和再保险市场承压。三年新冠疫情，俄乌冲突、中美关系及持续的贸易摩擦，都增加了后疫情时代社会复常和经济复苏的挑战。能源价格飙升，进一步扰乱原本已经受到疫情冲击的全球供应链。最终导致全球GDP增速近乎腰斩，从2021年的6.2%降至2022年的3.4%。¹与此同时全球通胀率升至近9%，各国央行收紧货币政策，欧元区利率升至2.5%，美国则升至4.5%。²然而，亚洲经济继续表现出色，特别是新兴亚洲经济体GDP保持4.2%的稳定增速，通胀率维持在4.4%的温和水平。³

全球动荡冲击金融市场

地缘经济失衡给金融市场带来冲击。过去一年里，标准普尔500指数下跌近20%，纳斯达克综合指数跌幅超过33%，MSCI AC亚太指数下跌近20%。⁴传统上，许多保险

公司和再保险公司在长期的超宽松货币政策期间都会持有投资级债券来加强自身资本实力，而2022年债券市场也受到冲击，特别是投资级债券表现差强人意。例如，标准普尔美国综合债券指数2022年下跌了12%。⁵尽管大多数保险公司和再保险公司持有债券至到期，并在接近到期日时收回投资，但市场波动对2022年投资组合的资产净值带来负面影响。未实现投资亏损影响权益总额，进而传导至承保能力。

自然灾害频发的一年

2022年，再保险行业同时面临资本实力和自然灾害频发的挑战，目前行业估计年内自然灾害造成的保险损失总额高达1,320亿美元。⁶自2017年以来，自然灾害造成的保险损失规模已经第五次超过1,000亿美元。⁷

气候变化以及极端天气事件发生的频率和严重程度不断上升，导致自然灾害造成的破坏和损失规模持续增长。例如，2022年9月底登陆佛罗里达州的飓风伊恩造成保险损失规模估计为500-550亿美元，成为仅次于2005年卡特里娜飓风的历史第二高。类似地，2022年2月和3月，澳大利亚东南部沿海地区遭受暴雨袭击并引发洪灾，保险损失规模估计高达40亿

美元。虽然过去数十年间，亚太地区保险渗透率持续增长，但区内财产保障仍存在巨大缺口。2022年，区内自然灾害造成的相关经济损失总额高达800亿美元，而已经投保的损失规模估计只有110亿美元。

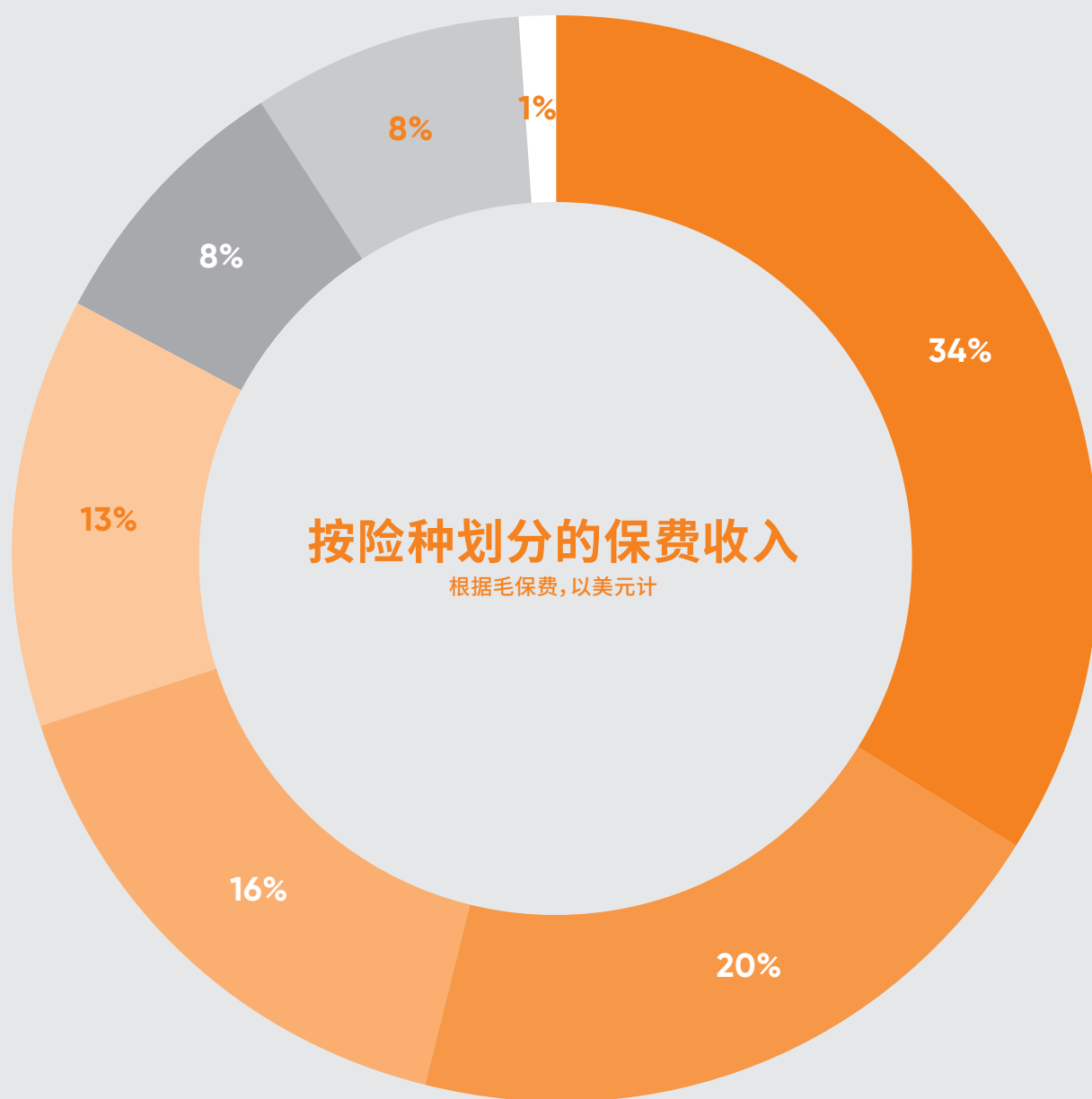
再保险公司资本及转分保成本上扬

未实现投资亏损和自然灾害损失导致再保险行业可用资本总额减少约15%，这也是自2008年以来首次出现全年回落的情况。与此同时，再保险保费继续上涨，导致行业的资本/保费比率下调超过30个百分点，略低于100%。⁸

资本在连续多年大规模流入后，投资者对持续高企和尚未建模的损失更加谨慎，部分原因在于过去被认为是低频率、低损失风险的次级风险发生转变。到2022年中，转分保公司已开始要求提高自留额和费率，同时收紧转分保条款，令转分保市场出现失衡问题。由于需要留存资金应对飓风伊恩造成的潜在损失，加之利率上升影响债务融资吸引力，再保险行业获取资金的其他融资渠道也相对有限。因此，资本和转分保成本同步上扬。

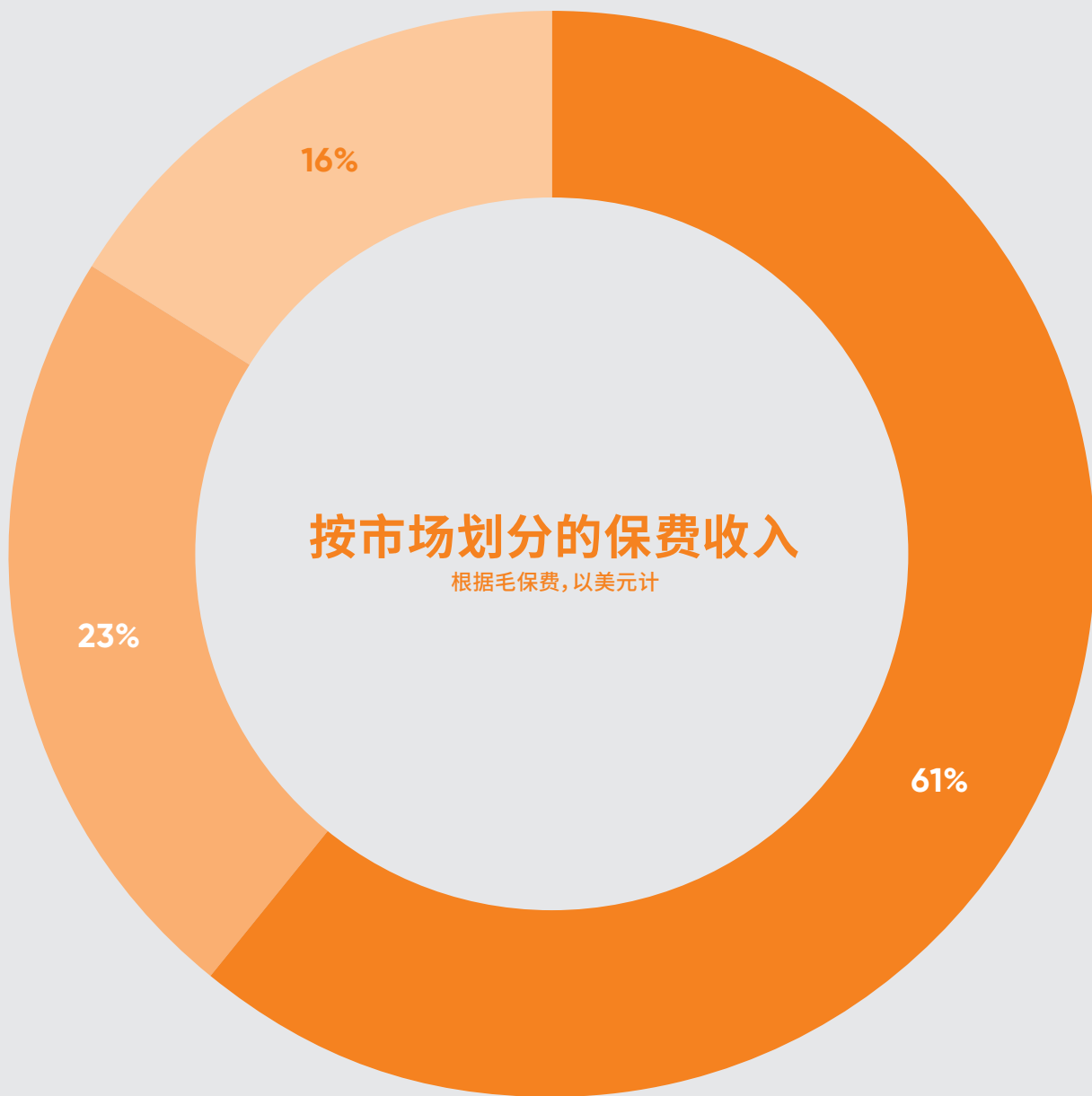
韩润南
首席执行官





在持续发展车险、意外及健康险以及信用及保证险等的同时，我们减少了财产险的风险敞口。

- 财产险 34%
- 车险 20%
- 责任险 16%
- 意外及健康险 13%
- 信用及保证险等 8%
- 人寿保险 8%
- 其他 1%



2022年, 我们地域分布多元化的业务组合展现其韧性, 相对稳定的亚洲业务与欧洲和美洲的业务互补发展。

- 亚太区 61%
- 美洲 23%
- 欧洲、中东、非洲 16%

首席执行官致辞

鼎睿业务组合 —— 毛保费收入增长和定位调整

在这一背景下，鼎睿继续保持前一年的增长势头，在强劲续保结果的推动下，2022年的毛保费收入同比增长7.0%，从上一年度的21亿美元增至23亿美元。由于我们增加转分保障和发行巨灾债券，已赚净保费下降12.8%至15亿美元。毛保费收入的增长主要得益于日本和欧洲业务规模的扩大。

为应对资本市场的波动和转分保市场的失衡问题，我们重新调整了业务组合，进一步提升多元化程度，并降低我们在自然灾害损失持续增加的市场的风险敞口。因此，我们的美国业务在全球业务组合中的占比从上一财年的三分之一降低到四分之一。

与整体保险及再保险市场趋势一致，2022年，鼎睿的承保业绩受惠于去年续保季时持续走硬的费率。保费上涨受到一系列因素的影响，包括2021年及之前的自然灾害损失推高损失率、总体通胀率和社会通胀率攀升、供应链去风险化需求增加以及市场对于网络保险趋于谨慎。不过，我们的承保业绩也受到巨灾损失的影响，包括澳大利亚和南非的洪水、欧洲的干旱和冰雹以及美国的飓风。

总体而言，2022年，我们录得净亏损8,100万美元，技术综合成本率101.4%。这个结果也反映了我们审慎的准备金理念。鉴于这一年来保险行业发生了一系列复杂的损失事件，我们决定谨慎行事，进一步提高准备金规模。历经过去一年数次逆风和亏损事件后，鼎睿的多元化业务组合再次彰显优势。

在人寿及健康险领域，鼎睿继续聚焦中国和中东地区等新兴市场。近年来，这两个市场的医疗行业已实现私有化或部分向私营部门开放。随着中产阶级规模的扩大及其改善自身生活和/或健康保障方面的需求不断增长，鼎睿持续受益于这类保险需求的增长趋势。我们观察到，在健康险方面，消费者需要针对特定风险的产品，如短期重大疾病。而在人寿险方面，消费者则迫切需要管理家庭风险的产品，如定期人寿保险。

尽管新冠疫情后，公众对于人寿及健康险的认知度大大提升，市场竞争也仍然激烈。鼎睿具备针对本地市场的专业知识，能够聚焦细分市场，并根据业务规模和产品专业知

识来逐步扩大业务版图。我们的业务重点是抓住市场机遇为客户提供特定产品，例如与创新渠道合作或提供风险状况具备吸引力的小众产品。人寿及健康业务是鼎睿重要的业务支柱之一，也是提升业务组合多元化程度的重要手段。为更好管理非寿险业务和资本市场波动的影响，我们对人寿及健康险业务条线做出了局部调整。

管理资产波动性

在2022年极度波动的金融市场环境下，管理资产成为一项重大挑战。鼎睿的股票投资敞口一直保持在较低水平，不过，利率上升仍难免导致固定收益投资组合的未实现亏损增加。虽然我们计划持有固定收益证券至到期，但按市值计算的价值变动仍会影响到权益总额和偿付能力比率。截至2022年底，我们的偿付能力比率为209%。

根据自身的业务特点，我们持有的很多固定收益资产久期较短。尽管如此，为改善偿付能力比率，我们决定出售了部分固定收益资产，并在资产配置中增加主权债券。此外，我们继续保持强劲流动性，为业务发展提供保障。因此，鼎睿终结了超低利率为总体投资业绩带来红利的时代。

综合考虑未实现亏损，截至2022年底，本公司的权益总额同比下降18.5%至12亿美元。我们的投资收益为830万美元。

鼎睿在香港保荐发行首只144A巨灾债券

金融创新是鼎睿应对市场逆风的关键能力。2022年6月，鼎睿通过特定目的保险公司Black Kite Re Limited（以下简称“Black Kite Re”）在香港保荐发行首笔总值1.5亿美元的144A巨灾债券。继2020年发行的2.5亿美元次级永续有担保的资本证券和2019年至2021年发行的Lion Rock Re侧挂车后，Black Kite Re是鼎睿在香港保荐发行的第三款创新金融工具。

Black Kite Re将向鼎睿提供针对日本台风的多年风险保障。巨灾债券吸引了大量投资者的关注，交易规模较最初宣布的规模扩大了100%。此次发行也彰显了鼎睿在全球保险连接证券投资者中的地位，以及鼎睿在发展保险连接证券市场和提升亚洲抵御日益增加的自然灾害风险的韧性方面所发挥的作用。

持续优化运营流程

我们持续投资并优化运营体系和流程。2022年，我们加强对资讯科技基础设施的投入，增加新功能以配合及支持业务的进一步增长。自动化发展也推动鼎睿向无纸化运营迈进。

2022年11月，我们将香港总部迁至维多利亚港沿岸的新兴文化区——西九文化区。此次搬迁为鼎睿下一阶段的发展提供了必要的空间和配套设施。此外，随着本公司的发展，新的办公地点也有助于吸引更多优秀人才加入鼎睿。

独立财务实力评级保持稳健

2022年也是鼎睿与评级机构密集沟通的一年。行业担忧，宏观经济逆风和资本市场状况对我们的股东可能带来财务压力，在此背景下，2022年8月30日，穆迪投资者服务公司（以下简称“穆迪”）将我们的评级从A3下调至Baa1，⁹其后列入评级下调观察名单。¹⁰ 2022年10月14日，贝氏再度确认鼎睿的财务实力评级为“A-”（卓越），但将评级展望从稳定调整为负面。¹¹ 尽管如此，两家评级机构都强调了鼎睿自身财务实力保持稳健、独立，认可我们在亚洲再保险市场经营良好、资本充裕、以及产品和地域多元化程度不断提高。

展望2023年——迈入新范式

2023年的开端同样不同寻常，不过，这次对再保险行业来说不再是坏消息。由于转分保能力仍然有限，同时抵押资本被困于受损失影响的基金中，保险市场费率持续上涨。

在2023年1月续保季到来前，鼎睿已经做足充分准备。我们继续执行去年的战略，进一步调整业务组合，利用费率上涨的趋势推动自身发展。我们把承保能力分配给能够带来理想资金回报的业务，并谨慎管理风险敞口和风险累积。同时，我们也审慎平衡各方利益，悉心维护与分出人之间的宝贵的长期业务伙伴关系。令人鼓舞的是，客户也认可我们的业务方针。我们也关注到市场上围绕通胀率、创新以及不断演变和新兴风险的可保险性等热点问题的建设性对话，并将继续深入探究这些议题，支持客户和业务伙伴的发展。

2022年底，鼎睿迎来了十岁生日。在再保险行业，我们相对年轻，但也具备年轻机构的能量和动力。我想再次感谢所有的员工、客户和业务伙伴，如今，鼎睿已经积累起丰富的经验和专业知识，持有多元化的业务组合和审慎的准备金规模，并建立起成熟稳健的体系和运营顺畅的团队。

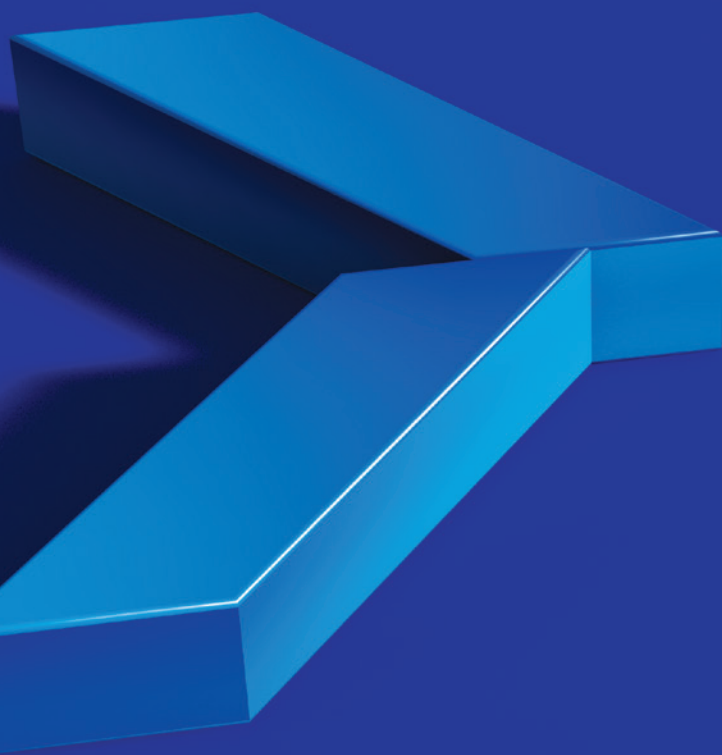
更重要的是，鼎睿的创始初衷从未改变。亚洲的经济增幅仍高于全球其他地区，随着资产积累超过保险投入规模，大量新兴亚洲中产阶级的保险需求将会显著增加。我们对未来的发展充满期待，希望继续为我们的社区、客户和业务伙伴提供支持，保障经济增长和社会繁荣发展。



韩润南
首席执行官

1. 国际货币基金组织世界经济展望数据库 (World Economic Outlook Database), 国际货币基金组织, 2023年1月
2. 国际货币基金组织世界经济展望数据库 (World Economic Outlook Database), 国际货币基金组织, 2023年1月。欧元区利率是指欧洲央行的年末再融资利率。美国利率是指联邦基金目标利率
3. 《亚洲发展展望》(增刊), 亚洲开发银行, 2022年12月
4. 标准普尔500指数数据, <https://www.officialdata.org/us/stocks/s-p-500/2022>
5. 标准普尔美国综合债券指数, 标准普尔道琼斯指数
6. 《2023年天气、气候和巨灾的洞察》(Weather, Climate and Catastrophe Insight), 怡安, 2023年
7. 2022年自然灾害报告 (Natural Catastrophe Report of 2022), Gallagher Re, 2023年1月
8. 《大调整》(The Great Realignment), Howden, 2023年1月
9. 穆迪将鼎睿评级降至Baa1; 评级展望调整为负面, 穆迪, 2022年8月30日及2022年10月7日
10. 穆迪将鼎睿列入评级下调观察名单, 穆迪, 2022年10月7日
11. 贝氏确认鼎睿及其子公司评级, 并将评级展望调整为负面, 贝氏, 2022年10月14日

灵活创新



The background features several 3D, blue, rectangular blocks of varying sizes and orientations, creating a sense of depth and movement. The lighting is dramatic, with strong highlights and deep shadows, set against a dark blue gradient background.

迅速适应、高效运作
践行稳健解决方案

气候转变

在全球气温上升的背景下，我们着手研究了一些重大极端气候变化个案，分析亚太地区的居民如何利用自身创造性和基于自然的解决方案来提高社区的气候变化适应能力，以及(再)保险在其中发挥的作用。

暖化迹象

过去八年是有气温记录以来最暖的八年。海水热含量和全球平均海平面都在上升。即使全球已连续经历三个(2020/21-2022/23年)低温拉尼娜现象也无法抵消暖化趋势。¹全球变暖正影响着气候系统,导致极端气候事件更频繁爆发,后果也更为严重,对人类健康、生态系统、能源使用以及粮食和水资源安全构成威胁。仅在亚洲,2021年就有近5,000万人的生活受到自然灾害的影响,经济损失高达356亿美元,其中80%的自然灾害为洪灾和风暴。²

极端气候,变幻莫测

洪灾

更多强降水事件。自20世纪50年代以来,在多数具有充足观测数据的地区,数据分析结果均显示,强降水事件的发生频率和强度在同步提高。³持续的全球变暖将进一步加速全球水循环过程,影响降雨变率、全球季风降水强度以及干旱和洪水事件的严重程度。高纬度地区、赤道太平洋和部分季风地区的降水量可能增加,而部分亚热带地区和少数热带地区的降水量则可能减少。⁴

海平面上升导致沿海地区洪灾风险更高。1900年以来,全球平均海平面不断升高,且速度不断加快,导致全球多个沿海地区洪灾爆发频率更高。受不同减排目标和路线选择的影响,预计到2100年,全球平均

海平面相对于1995-2014年的平均水平可能会上升0.28米至1.02米不等。在最差的情境下,如果极地冰盖加速融化,到2150年全球平均海平面可能将上升5米。⁵全球许多城市和最贫穷的社区都位于或靠近海岸线,会继续面临海平面升高的威胁。在亚太地区,沿海大城市的比例过高,其中许多城市还处在迅速扩张期。

城市化本身就是一个洪灾风险因素。除了“城市热岛”效应,城市化会导致极端降雨事件的强度加剧,东亚地区的特大城市也不例外。⁶城市化进程中,土地用途的诸多变化也会影响洪灾发生频率。一项研究指出,⁷城市建设导致的降雨异常现象可能引发洪水峰值等级翻番。



热带气旋

高强度热带气旋数量增加。热带气旋强度持续上升。⁸尽管预测结果存在一定不确定性,但多数气候模型的结论都显示热带气旋强度将保持上升趋势。例如,在1980年至2019年期间,登陆东京等日本中部沿海地区的高强度热带气旋的频率呈上升趋势,同时这一地区因气旋导致的风暴潮高度每十年增加41%。⁹

山火

更多特大山火年。全球范围内,山火出现范围更广、更频繁,后果也更严重。^{10,11}例如,澳大利亚自2000年以来,山火的过火面积有所增长,特大火灾年(过火面积超过100万公顷的年份)的出现频率也显著攀升¹²;预计这一趋势仍将持续。



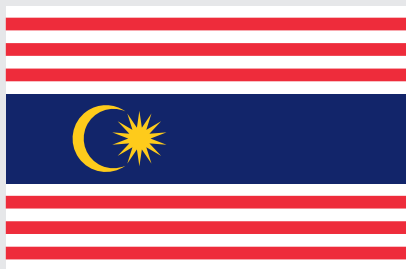
全球气候变暖

适应气候变化的影响

除了积极采取行动遏制全球变暖(通过减少温室气体排放量和推动可持续发展),人们也在推行多种适应性措施来建立韧性和缓解气候风险,下文罗列了部分举措。



在印度尼西亚,恢复红树林的计划有助于**保护海岸线**免受风暴、洪灾和海平面上升的影响,并为沿海社区居民建立更安全的生存环境。¹³



吉隆坡的**雨水管理和公路隧道**既可以在风暴期间作为排水渠道发挥引流河水的作用,也可以作为公路隧道在高峰时段缓解道路拥堵。¹⁴



新加坡在天然含水层上建成占地8.9公顷的**裕廊岛池塘**。强降雨事件发生时,降水将沿池塘渗入地下含水层并缓慢排放。¹⁵



在越南胡志明市,地产开发商正着手进行**水敏性城市设计**,即综合利用湿地和渗透井等多元灵活的举措、基于自然条件的城市水资源管理解决方案。水敏性城市设计的作用之一是降低洪灾和干旱风险。¹⁶

2022年,**东南亚山洪引导系统**正式启动。相比河洪,局部突发性的暴洪事件往往难以预测,东南亚山洪引导系统旨在通过改进预警体系来建立对暴洪事件的抵御能力。¹⁷



澳大利亚正推行一项覆盖全国的新举措,旨在为农业部门研发准确的**天气预报产品和服务**,通过优化决策流程提高气候风险抵御力。¹⁸

澳大利亚林火建筑委员会致力于**提高住房**对山火、热带气旋和热浪等自然风险的抵御能力。该委员会为家庭提供了量身定制的行动指南,帮助他们提高韧性,并为需要重建的家庭提供建筑规划和指导。¹⁹

(再)保险的积极作用

通过与科学家合作了解未来的气候趋势，教育社区降低风险，并研发市场所需的创新保险解决方案，保险公司和再保险公司可以帮助社会缩窄保障缺口，并积极推动全社会提高应对气候变化的韧性。鼎睿深知，弥合新兴亚洲及全球其他地区的保障缺口需要大量资金，通过在香港推出首只144A巨灾债券Black Kite Re，我们将努力继续利用保险连接证券市场撬动更多资金造福社会。

90%



亚洲自然灾害保障缺口

目前，亚洲在自然灾害风险方面的保险保障缺口预计高达90%。²⁰这是一个发人深省的数字，但也映射出巨大的改进空间。

50%



亚太区贫困人口减幅

过去二十年间的另一个积极进展是，亚太地区的贫困人口比例减少近50%。²¹

1. 《过去八年被确认为有记录以来最热的八年》(Past eight years confirmed to be the eight warmest on record), 世界气象组织, 2023年
2. 《亚洲气候状况》(State of the Climate in Asia), 世界气象组织, 2022年
3. 《政府间气候变化专门委员会2021报告中极端气候事件的区域趋势》(Regional trends in extreme events in the IPCC 2021 report), 世界气象组织, 2022年
4. 《政府间气候变化专门委员会第六次评估报告, 第一工作组: 自然科学基础》(IPCC Sixth Assessment Report, Working Group 1: The Physical Science Basis), 政府间气候变化专门委员会, 2021年
5. 全球及欧洲海平面上升, 欧洲环境局 (European Environment Agency), 2022年
6. 《Seok-Geun Oh等,《城市化对东亚特大城市极端降水与气温关系的潜在影响》(Possible impact of urbanization on extreme precipitation-temperature relationship in East Asian megacities)。天气和极端气候 (Weather and Climate Extremes), 第34卷, 2021年
7. 《Long Yang等,《城市对复杂地形极端季风降雨和洪灾的影响》(Urban Impacts on Extreme Monsoon Rainfall and Flooding in Complex Terrain)。Geophys. Res. Lett., 第46卷, 第11期, 2019年
8. 《Kossin, J.P.等,《过去四十年强热带气旋的超越概率出现全球增长》(Global increase in major tropical cyclone exceedance probability over the past four decades),《美国国家科学院院刊》(PNAS), 117(22):11975-11980
9. Md. Rezuhanul Islam等,《1980年以来影响日本中部海岸的热带气旋和不断变化的风暴潮灾害》(Tropical Cyclones Affecting Japan Central Coast and Changing Storm Surge Hazard since 1980)。J. Meteorol. Soc. Japan. Ser. II. 2022年第100卷第3期, 第493-507页
10. 《如山火般蔓延: 特大火灾的威胁不断上升》(Spreading like Wildfire: The Rising Threat of Extraordinary Landscape Fires), 联合国环境规划署, 2022年
11. 《新数据证实: 森林火灾愈演愈烈》(New Data Confirms: Forest Fires Are Getting Worse), 世界资源研究所 (World Resources Institute), 2022年
12. Canadell, J.G.等,《澳大利亚森林过火面积的年代际增长与气候变化有关》(Multi-decadal increase of forest burned area in Australia is linked to climate change), Nat Commun 12, 6921 (2021年)
13. 《新项目将支持印度尼西亚的大规模红树林保护和恢复工作》(New Project will Support Large-Scale Mangrove Conservation and Restoration in Indonesia), 世界银行, 2022年
14. 《马来西亚吉隆坡雨水管理和公路隧道》(SMART (Stormwater Management And Road Tunnel), Kuala Lumpur, Malaysia), 道路交通技术 (Road Traffic Technology)
15. 《裕廊岛池塘: 以自然方式建立抗洪能力》(Jurong Island pond: Building flood resilience naturally), JTC, 2022年
16. 《越南城市基于自然的解决方案: 水敏性城市设计》(Nature-Based Solutions for Cities in Viet Nam: Water Sensitive Urban Design), 亚洲开发银行, 2019年
17. 《东南亚启动山洪引导系统》(Southeast Asia Flash Flood Guidance System Launched), 世界气象组织, 2022年
18. 《1900万投资用以提高澳大利亚农业的气候适应能力》(19m investment to bolster Australian agriculture's climate resilience), 澳大利亚农业创新 (Agricultural Innovation Australia), 2022年
19. 澳大利亚林火建筑委员会 (Bushfire Building Council of Australia), bbca.org.au
20. 《亚洲自然灾害保障缺口亟需协同创新》(Natural catastrophe protection gap in Asia calls for collaborative innovation), Guy Carpenter, 2022年
21. 《贫困》(Poverty), 经合组织电子图书馆 (OECD iLibrary), 2022年

聚焦 新兴亚洲 中产阶级

十年前，鼎睿的创始初衷就是为了满足新兴亚洲经济体中产阶级所需，时至今日，这仍是我们业务的核心所在。2022年，我们通过一项调查深入揭示了新兴亚洲中产阶级的关注焦点、优先事项和行为偏好。

2022年，全球人口约60%分布于亚洲。¹ 预计到2030年，全球消费增长约50%将来自亚洲，其中新兴中产阶级是主要的贡献群体。²

2021年，新兴亚洲经济体走出经济衰退后的GDP增幅高达7.2%，经济增长动能强劲，2022年经济增幅稳定在4%左右。³ 这些市场的中期前景仍然乐观。⁴ 尽管经济增长和

保险渗透率不断提高，但近年来新兴亚洲经济体的保障缺口可能有所扩大。⁵ 例如，新兴亚洲国家约占全球自然灾害保障缺口的20%，占全球健康和身故保障缺口的40%。⁶

为缩窄保障缺口，并确保(再)保险的风险缓释、保障方案适用于亚洲新兴市场，鼎睿于2022年在新兴亚洲市场和成熟亚洲市场⁷ 开展了区域性消费者调查。

1. 《2022年全球人口分布：按各洲划分》(Distribution of the global population 2022, by continent), Statista, 2022年10月25日

2. 《超越收入：重绘亚洲消费地图》(Beyond income: Redrawing Asia's consumer map), 麦肯锡, 2021年9月7日

3. 国际货币基金组织2022年10月世界经济数据 (World Economic Data October 2022), 国际货币基金组织

4. 《新兴亚洲经济体引领全球经济和消费增长》(Emerging Asia to Lead Global Economic and Consumption Growth), 欧睿国际, 2021年12月21日

5. 《重构保险：聚焦信任、融合和转型》(Insurance reimagined: Spotlight on trust, convergence and transformation), 普华永道, 2022年

6. 《Sigma韧性指数2020年度更新, 瑞士再保险研究所 (Swiss Re Institute), 2020年

7. 新兴亚洲包括马来西亚、印度尼西亚、泰国、越南、菲律宾、中国和印度。成熟亚洲包括中国香港、日本及韩国

这份新兴亚洲中产阶级调查的核心结论包括：

乐观看待未来



新兴亚洲中产阶级对自身（甚至对其子女的）社会经济流动性持乐观态度，并具有保障自身财务状况的意识，他们为应对医疗需求和其他意外事件进行储蓄的概率是成熟亚洲中产阶级的两倍。

金融素养高



在新兴亚洲，尤其是印度和印度尼西亚，较高比例的受访者认为自己的金融素养达到“专家/很高”的水平。新兴亚洲经济体的金融素养明显与更好的预算管理、储蓄纪律和保险投入相关。

重视健康



除了财务状况，身心健康是新兴亚洲中产阶级最关注的事项。具体而言，癌症和心脏病是首要关注的健康问题，其次是残疾风险。年轻人更关注心理健康。健康问题产生的财务影响是所有受访者最担忧的问题。

为医疗保健突然事件未雨绸缪



与成熟亚洲经济体相比，新兴亚洲中产阶级更倾向于通过储蓄筹备医疗费用和购买商业医疗保险。然而，医疗保险保障缺口仍然明显，来自新兴亚洲经济体的受访者中近四分之一预计，如果罹患癌症或中风，其财务状况将遭受重大冲击。

生活方式展现积极变化



过去三年里，从印度尼西亚开始，新兴亚洲中产阶级通过增加锻炼和采用更健康的饮食结构等积极举措来改善个人健康状况。

企业家精神是重要职业目标



在许多新兴亚洲国家，尤其是印度尼西亚和菲律宾，未来五年内成为企业家是许多人职业发展的重要目标。

偏爱混合保险销售模式



出于便利性、选择面和价格等因素的考虑，45%新兴亚洲的受访者表示自己经常在线购物，在疫情结束后也会继续选择在线渠道。调查显示，手机是工作/学习和休闲的首选电子设备，其次是笔记本电脑和社交媒体。即使如此，在购买保险时，大多数新兴亚洲的受访者表示更偏好混合销售模式——在线渠道与保险专家亲身沟通相结合的方式。

扫描下方二维码阅读完整报告。



新兴亚洲中产阶级的 生活方式正呈现出正面变化

过去三年里,你通过下列哪种方式来保持或改善身体健康状况?

77%

吃更健康的食物

67%

增加锻炼

53%

少吃不健康的食物

52%

减少不健康的生活习惯
(如饮酒、摄入咖啡因、吸烟)

48%

服用医疗补充剂
(如维生素)

42%

更多或更好的
高质量睡眠

36%

在全科医生或诊所
进行体检

22%

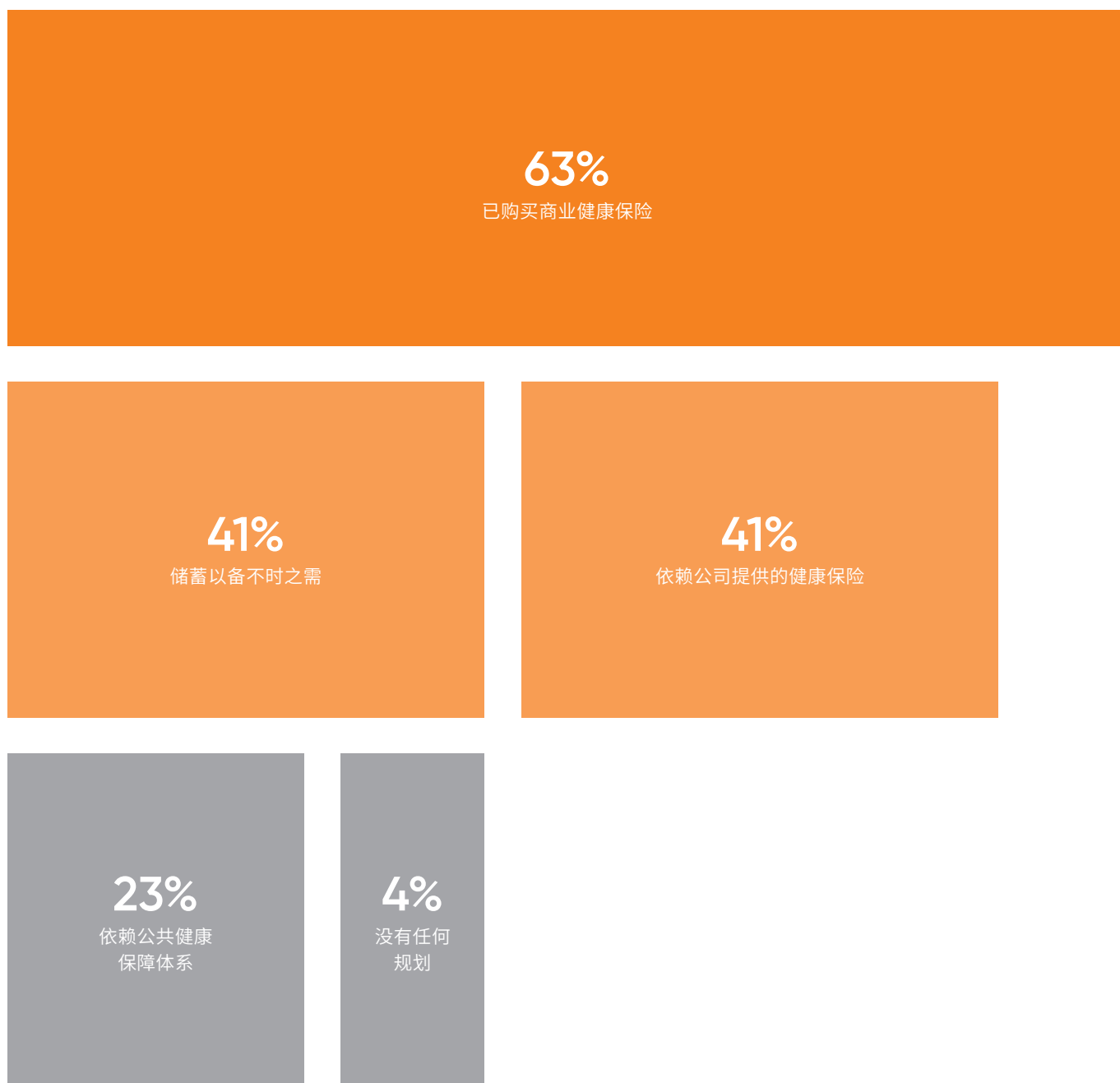
更先进的疾病风险筛查
(如基因检测、正电子发射
断层成像(PET)扫描)

17%

服用传统(非西方)药物
(如中药、阿育吠陀)

新兴亚洲中产阶级 为医疗保健突发事件未雨绸缪

您一般如何规划个人医疗支出？



提供优质风险管理服务

勇于
达成

睿见

财产及意外险

费率上涨势头强劲

2022年初,全球再保险费率已呈现上升趋势,此趋势维持了整整一年。其背后众所周知的原因:自然灾害损失规模连续多年高于历史平均水平,新冠疫情和俄乌冲突爆发后保险行业的风险偏好持续降低,社会和经济通胀率以及利率攀升。转分保成本急剧升高最终导致了市场处于失衡状态。

动态调整业务组合

在此背景下,鼎睿的财产及意外险毛保费收入连续十年实现增长,从2021年的18.3亿美元增至20.24亿美元,同比增幅约11%。这得益于强劲的再保险需求,鼎睿的财产险再保险业务规模在2022年1月和4月的续保季中进一步增长。过去一年的业务发展反映出市场费率走高,以及市场对自然灾害损失高企和通胀攀升的持续影响的担忧。

从左到右:
杨启君, 诺贝卓, 施哲勇



澳大利亚和南非的大规模洪灾，法国的夏季冰雹和干旱，以及美国的飓风伊恩更是令市场警醒。我们继续执行既定的业务战略，在去年的年中降低了巨灾风险敞口，并严格控制澳大利亚和美国严重自然灾害风险的业务规模，随着行业巨灾风险承保能力受到明显限制，“转分保市场失衡”开始成为目前再保险市场的行业热词。

深入调整风险偏好

这种市场失衡要求我们进一步采取果断行动。因此，我们重新配置业务组合，提高保障层和起赔点。得益于这一举措，我们的转分保合约并未遭受下半年美国自然灾害事件的影响。与此同时，我们业务的地域分布也凸显出韧性，相对稳定的亚洲业务组合与欧洲和美洲业务互补发展。过去一年，鼎睿基本上保持了比例和非比例分保业务之间的战术平衡，但比例分保业务规模略有增长。

虽然我们成功规避了下半年的重大损失事件，但仍需消化次生风险相关的损失，如冰雹、山洪暴发和山火事件。这些风险难以建模，其定价充足性有待商榷。尽管如此，我们仍致力于为分出人提供支持，并增加对专业知识和相关资源的投资，提升风险管理成效。2022年，我们的技术综合成本率为101.4%。¹

重组转分保安排

2022年，为配合不断扩大的亚洲为主的全球业务组合，鼎睿对转分保合约的承保范围做出调整。为避免因比例分保承保能力缩减出现潜在的净保障缺口，同时为更高额的巨灾超赔转分保安排留有更高灵活度，鼎睿将原本的“总净额”原则改为“总额”原则。因此，我们提高了全球巨灾超赔转分保能力，并为日本风险购买了额外的保险。

与此同时，在补充转分保承保能力的重要来源——保险连接证券市场中，成数分保再保险和总体超额赔款再保险的融资能力萎缩，导致净自留额提高，随着费率提高，进一步推高了净留存保费。展望未来，利润率提高将改善鼎睿在自然灾害年的盈利情况，并提供额外的收入和资本保障。

6月，鼎睿成功保荐发行144A巨灾债券，在产品和资金利用率方面进一步提高转分保形式的多元化程度，并为我们的主要风险之一——日本风险提供全额抵押的多年风险保障。2022年9月，飓风伊恩导致转分保市场费率进一步上涨。不过，由于减少了美国巨灾风险敞口，我们受飓风

伊恩的影响较小。此后，我们转分保安排也从全球巨灾保险转变为不含美国的保险。随着自留频率风险增加，鼎睿将继续提升财产再保险业务组合的多元化程度，并聚焦于指定风险和地区。

展望2023——范式转换

随着利率持续上涨，全球经济或增长或继续低迷。因而，整体宏观经济状况仍将是再保险公司的重点关注议题。2022年，资金成本上升和投资业绩欠佳都增加了再保险公司的资产负债表压力。

与此同时，最近的续保季也展现出新的范式。尽管费率和再投资收益率同步走高，但面对快速变化的风险格局，行业对于承保原则的重视程度达到史无前例的水平。原保险人也遵循这一要求，不断根据再保险合同条款内容做出相应调整。更重要的是，气候变化对财产险的影响获得充分记录，并得到广泛接受，次生风险引发的损失规模增长也无时无刻不在警醒人们极端气候事件的潜在负面影响。

尽管上述新的承保范式意味着再保险方案结构的变化，包括定价、起赔水平以及合约条款，但这种新范式也凸显了市场对于管理主要和次要风险的整体方案的需求。特别是，在克服极端气候事件的挑战时，减缓风险和适应气候变化变得越来越重要。加强风险识别能力和建模能力也是首要任务。

2023年1月续保结果更新

与过往的续保季相比，转分保市场的信号和其他相关指标显示承保能力和风险偏好均有所降低，因此，早在2023年1月续保季之前，鼎睿就已主动与客户进行沟通。如果合约条件与我们的承保优先级不符，我们已做好准备重新部署承保能力。同时，我们竭力为客户提供替代方案，降低市场费率快速上涨对业务的影响。鼎睿以清晰、透明和坚定的态度对待并完成2023年1月的续转。

考虑到上述因素，2023年1月的续保季中，鼎睿的续保结果全方位超越了我们的定价目标。我们还减少了欧洲和美国的自然灾害风险承保规模，并优化合约条款和条件。我们始终坚持以客户为中心，重视与分出人的合作关系，并与其密切合作，提供契合其风险状况的解决方案。

1. 综合成本率包括短期健康险业务

睿见

人寿及健康险

多元化与创新

2022年，我们对人寿及健康险业务进行了动态调整和整合。我们坚信人寿及健康险业务是推动鼎睿长期发展的引擎之一，但鉴于金融市场和地缘经济状况的不确定性，我们更侧重于业务的质量和利润率。因此，2022年，人寿及健康险业务发展速度有所放缓，毛保费收入同比下降了14%至2.7亿美元，在全公司毛保费收入总额的占比为12%。

尽管如此，我们对人寿及健康险业务的发展潜力仍然乐观，并相信该业务条线对鼎睿的未来发展至关重要。我们于2017年进入人寿及健康险市场，并于2020年首次实现盈利。

迄今为止，中国是鼎睿的人寿及健康险业务的核心市场，其次是新兴亚洲以及中东和北非地区的部分市场。我们的战略不但受益于这些市场的经济增速高于全球平均水平，新兴亚洲中产阶级快速扩张，同时日新月异的保险监管环境对商业保险的接受度不断提高，我们的战略更受益于人寿及健康险产品当前较低的保险密度和保险渗透率。新冠疫情进一步推高消费者对人寿及健康风险的认知度和保障需求。

在此背景下，鼎睿凭借自身卓越的品牌、优秀的人寿及健康险专家团队以及在中国及其他地区建立的客户关系，精心搭建起强健的业务组合。2019年以来，我们在中国市场的布局不断完善，并稳步将人寿及健康险业务拓展至全球其他地区和市场，多元化程度显著提升。尽管中国仍是人寿及健康险业务组合的首要市场，新兴亚洲地区的其他市场和中东市场也充满机遇。

随着我们的人寿及健康险客户对通过定制再保险方案获取和风险解决方案的需求持续增长，我们也稳步建立起相应的业务能力和专业知识储备，全方位捕捉包括长寿风险在内的多维商业机遇。我们的产品主要分为两类：传统和结构性的人寿及健康险产品。其中，传统产品包括短期健康险、重大疾病险和报销型医疗险，以及短期和长期寿险，结构性产品则为全球特选客户提供定制的资本和风险解决方案。

与此同时，我们继续大力投资，推动人寿及健康险产品创新发展，为市场忽视的客户和小众市场提供服务。产品创新不仅包括对新产品设计形式的创新，也包括更高效的产品销售和创新承保模式。例如，2022年，我们与客户合作，在中国率先推出了一款针对冠状动脉支架植入手术的小众产品；近三十年来，这种微型管状装置一直是全球冠状动脉疾病的标准治疗方法，中国每年约有一百万例此类手术。¹

鼎睿的未来增长引擎

尽管2022年我们决定进行战术调整，但长期而言，我们大力发展人寿及健康险业务的目标不变。尤其是，奥纬咨询(Oliver Wyman)预计，中国的寿险保费总额有望在2030年超越美国，成为全球最大的寿险市场。²与此同时，当中国人均可支配收入达到7,000至10,000美元的临界点后，中国寿险市场的年增速预计达13%，到2040年左右寿险渗透率将高达11%至13%。到2050年，寿险保费规模预计将达45万亿元人民币(约合7万亿美元)。²

在中国市场以外的全球其他市场和地区，人寿及健康险业务的发展潜力也相当可观。因此，鼎睿将持续投资人寿及健康险业务，进一步提高业务组合的多元化程度和推动业务增长。展望未来，我们出色的人寿及健康险专家团队和深刻独到的分析已为业务的持续发展奠定基础。

1. 《中国各地：心脏支架费用降低拯救更多生命》(Across China: Discounted heart stents save more lives in China)，新华网，2021年1月26日
2. 《释放45万亿元潜力》(Unlocking the 45 trillion Yuan Potential)，奥纬咨询，2022年3月10日

从左到右：
李晨威，叶桂卿



风险管理

再保险行业经受锤炼

2022年，数年一遇的宏观经济条件和地缘政治局势，以及超出历史平均水平的自然灾害损失，令全球再保险/保险行业价值链上的所有公司都面对新的挑战。无论是投资收益还是再保险/保险业务收入本身，都承受着一定的压力，全球转分保成本快速上升则令市场环境更为复杂。

与所有再保险公司一样，我们对客户的核心承诺是在不确定时期提供韧性，过去十年亦始终践行这一承诺。我们欣喜地看到，鼎睿最终成功克服多重挑战和困难，更重要的是，在市场波动时期依然为客户提供持续不断的支持。

宏观经济环境及投资转向

2022年，随着各国央行相继采取行动遏制通胀压力，利率出现了前所未有的涨幅。加息直接影响到按市值计价的资产估值，进而将压力传导至所有（再）保险公司的资产负债表。截至2022年12月底，鼎睿的偿付能力比率¹也跟随市场趋势从2021年12月底的320%下降至209%。

鉴于全球市场形势的变化，我们采取行动积极管理投资组合。2022年下半年至2023年，我们减持ETF资产并相应增持美国国债，籍此降低投资组合的信用风险（例如目前持有债券的平均评级为AA级），并锁定更高的现时收益率。虽然利率变化也会

影响直接债券投资，但对多数持仓，我们采取持有至到期的入账方式。

年内，我们投资组合的久期由2.4年减少至1.8年；这种策略转变确保我们在央行进一步加息时保持防御型配置。尽管存在滞后效应且对不同业务条线的影响各异，通胀率飙升最终可能会推高理赔成本。鼎睿的财产险责任期限的中位数约为2年，因此，通胀的影响集中在最近的承保年度，而这些合约在最近续保时保费已经大幅上调。最后，我们微增现金持仓，并将部分现金投资于货币市场基金以获取更高的收益。

自然灾害与承保管理

2022年初，我们复盘各个渠道的业务表现，并决定终止与一间伦敦管理型总代理的合作。该机构主要负责为我们引荐美国财产险业务。这一决定让我们2022年在美国的巨灾敞口大幅下降。我们优化和调整财产险风险偏好的举措，也影响到日本和澳大利亚/新西兰的巨灾敞口。这些调整，特别是退出美国财产险市场，降低了鼎睿2022年业绩的波动幅度，同时在全球转分保成本上升的环境中提高了我们的议价能力。

日本是鼎睿的核心市场之一。然而，由于日本是全球主要经济体之一，传统转分保机构对该市场的风险敞口已经很高，

难以提供更多保障。正如报告前述内容所提及的，我们推出了Black Kite Re。通过与这家特定目的保险公司签订转分保安排，鼎睿可享受针对日本台风风险的多年保障，同时丰富我们的整体资本构成。

稳健的独立财务实力评级

2022年夏，穆迪和贝氏对鼎睿进行了年度审阅。期间，两家机构均表示担忧本公司的大股东复星国际的财务压力可能令鼎睿面临传导风险。2022年8月30日，穆迪在早前降低复星国际的评级后，决定将我们的保险金融证券评级从A3下调至Baa1，²其后列入评级下调观察名单。³2022年10月14日，贝氏再度确认鼎睿的财务实力评级为“A-”（卓越），但将评级展望从稳定调整为负面。⁴

值得一提的是，两家评级机构都再度确认了，在单独核算的口径下，鼎睿的资本实力保持雄厚，认可我们在亚洲再保险市场良好的经营以及产品和地域多元化程度不断提高。两家评级机构还对鼎睿卓有成效的资产隔离措施表示肯定，强调鼎睿向股东提供资本或派息及与第三方之间的任何资本往来均须经香港保险业监管局批准。鼎睿并无向股东提供任何贷款，股东与鼎睿之间也无任何债务关系。除了设置独立的董事会、严谨的关联方交易政策和定期审核制度，鼎睿还竭力将利润再投资于本公司的股本。

人寿及健康险业务发展及风险概况

2022年，鼎睿人寿及健康险业务在动态调整业务组合的同时进一步捕捉市场机遇。动态调整是我们面对金融市场波动和不断演变的地缘经济局势对策略定位的微调。拓展了保障疾病风险和长寿风险的新业务，我们的人寿及健康险业务的风险组合从身故风险占据主导地位变得更为多元化。就业务的地域分布而言，我们的人寿及健康险业务聚焦中国市场的同时，过去两年逐步在欧洲、新兴亚洲以及中东和北非地区拓展布局。作为鼎睿的长期增长引擎之一，我们的人寿及健康险业务有望进一步增长，并为本公司的风险多元化做出贡献。

从左到右：

薛高菲，黄宝怡，梅磊泽，馮倬文，伊恩·瑞诺兹

公司治理的新发展

“三道防线”模式是我们的风险管理和公司治理框架的基石。一直以来，我们都在竭力完善对所持有的个人数据和业务数据的保护。2022年，根据不断变化的全球监管要求，我们进一步加强和完善数据保护和信息安全框架及实践。此外，我们还强化了合规监察，推出集体培训计划，帮助员工深入理解全面、适当的合规措施。鼎睿的所有员工都必须完成数项重要培训，包括反洗钱和制裁政策、数据保护、信息安全和集团行为准则。

展望2023

我们预计全球经济有望于2023年企稳，尽管宏观经济和地缘政治风险不可忽视，但随着中国经济重启，我们的核心市场——亚洲的经济增长有望回稳。近期的续保季，保费已经处于极高水平，短期内再保险行业有望继续受益于高企的费率。

1. 截至2022年12月31日，鼎睿根据香港《保险业条例》要求计算的偿付能力比率
2. 穆迪将鼎睿评级降至Baa1；评级展望调整为负面，穆迪，2022年8月30日及2022年10月7日
3. 穆迪将鼎睿列入评级下调观察名单，穆迪，2022年10月7日
4. 贝氏确认鼎睿及其子公司评级，并将评级展望调整为负面，贝氏，2022年10月14日



可持续发展

2012年，肩负着推动再保险及保险行业现代化进程、通过满足亚洲及全球的再保险需求来支持新兴中产阶级的发展的使命，鼎睿正式开业。从成立的第一天起，我们就已将可持续发展框架融入日常运营中。

我们也是联合国环境规划署金融倡议《可持续保险原则》(PSI)¹的首批签约企业之一。该原则是保险行业通过管理保险价值链中的环境、社会和治理(ESG)风险和机遇来促进经济可持续发展，并推广可持续保险概念的全球框架。

ESG和可持续发展基本原则是我们公司治理和合规架构的核心

我们综合性的ESG政策确保我们践行支持新兴中产阶级的使命并履行可持续再保险的责任。

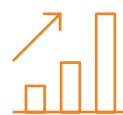
我们的ESG政策旨在降低ESG投资组合风险和提供稳定的财务回报：我们相信这一目标不但可以达成，也是可持续发展所必备的元素。

我们定期进行分析和基准测试，以持续修订和强化ESG政策内容。此外，我们还定期披露ESG承诺及相关举措，推动可持续发展，积极与政府、监管机构、学术界、研究机构和其他利益相关者合作，参与制定可持续再保险和投资政策。

可持续保险的概念¹



降低风险



改善业绩



发展创新
解决方案



为环境、社会和经济
可持续发展做出贡献

值得信赖的ESG筛查

我们根据国际金融公司 (IFC) 的绩效标准,² 在投资组合及业务组合中剔除不符合可持续发展要求的公司、行业和风险因素。例如, 我们明确拒绝投资或承保以赌博、烟草制品或武器为主营业务的公司或资产, 或者可能涉及侵犯人权或损害环境的投资业务。国际金融公司绩效标准还要求我们定期审阅、评估和保持我们的风险敞口限额。

适应气候变化

根据气候变化的模拟结果 (包括与研究机构合作), 我们不断检视自身风险偏好, 并利用多元化策略、另类资本和转分保市场来防范与气候相关的风险和管理有关风险敞口。不仅如此, 鼎睿还已经根据气候相关财务信息披露工作组 (TCFD) 的建议来披露我们的ESG规范。³

负责任的再保险解决方案

再保险可以帮助社会促进可持续发展和缩窄保障缺口。我们努力挖掘这样的双赢机遇, 并将这一要求融入业务战略制定过程中。

例如, 我们与客户和地方政府合作提供:

- > 开创性的贸易信用产品, 支持新兴亚洲中小企业的发展。
- > 自闭症儿童重大疾病保险。
- > 量身定制的再保险解决方案, 帮助亚洲市场快速推出新冠疫苗。
- > 环境评估、损失控制和风险缓释方面的支持, 鼓励优化污染风险管理制度和采用可再生能源。
- > 具有健康元素的重大疾病保险产品, 关注社会心理健康。
- > 新兴亚洲市场的再保险解决方案, 保障农民的主要水稻作物免受洪灾风险的影响。

对客户和员工的ESG承诺

多元化和包容性

在鼎睿的全球化运营中, 多元化和包容性既是发展动力之源, 也是员工归属感和自豪感的来源。我们为来自全球21个国家/地区的员工营造包容的企业文化氛围和男女平衡的工作环境 (管理团队中48%为女性)。我们的员工行为准则明确禁止基于任何理由的歧视行为。

公平处理投诉个案

鼎睿致力于以公平、公开的方式与客户和业务伙伴交流合作。我们制定了适当的制度及流程来处理 and 解决投诉个案, 并设有适用于员工的举报政策。

ESG培训

我们为员工提供内部培训, 并定期与利益相关者沟通, 确保在日常业务运营中落实和执行ESG政策。

快速、可靠的理赔服务

平均而言,⁴ 我们88%的理赔能够于五天内处理完毕。在新冠疫情给个人和企业带来严重财务压力的情况下, 我们理赔付款的速度和准确度变得更加重要。

这是一段漫长的旅程, 但鼎睿誓将全力以赴

我们深知, ESG转型是一段漫长的旅程。我们将持续在碳排放等领域以ESG标准要求自己, 并利用该数据为更可持续的低碳未来做出更多贡献。

1. 联合国环境规划署金融倡议《可持续保险原则》(PSI)

2. 《国际金融公司的环境和社会绩效标准》(IFC's Environmental and Social Performance Standards), 国际金融公司, 2012年

3. 《气候相关财务披露的建议》(Recommendations on climate-related financial disclosure), 气候相关财务信息披露工作组, 2017年

4. 2015年至2022年

企业 社会责任

鼎睿以为企业和社会创造积极变化为己任，
始终将企业社会责任视作业务运营中不可
或缺的一环。

企业社会责任要求一家公司提升格局，在自身核心业务目标之外，积极关注运营所在社区和自然生态系统，将对环境、社会的积极贡献纳入衡量企业成功与否的标准之中。

2022年，鼎睿投身多项旨在减贫和鼓励可持续生活方式的企业社会责任项目，在回馈社会的同时，也为每个参与其中的员工带来积极、充满活力的影响。

通过艺术建立信心

永平, 中国

我们时时惦念着公益茶项目资助的云南省永平县地区。2022年，我们决定在这里的农村贫困地区发起另一项公益项目，为当地学童提供支持。

我们举办了一场艺术比赛，邀请当地学童用画笔描绘家乡的风景。比赛吸引了超过100名儿童，为了感谢孩子们的投入和激励他们继续绘画创作，我们为所有参赛者都送上了一套绘画工具和参赛奖金。

鼎睿的全球员工都参与了获奖作品的评选工作，但要在众多美丽的画作中选出获奖者实非易事！我们为所有获奖者都提供额外的奖金，为他们及其家庭提供资助。



延续中国匠心

景德镇, 中国

鼎睿希望为可持续发展和文化传承贡献一份力量。本着这一精神，我们邀请中国江西省景德镇的一家瓷器制造商来为我们定制企业礼品。景德镇是中国的瓷器之都，早在1700多年前就开始生产高品质的瓷器，这里出产的精美的茶杯和茶碟均由工匠手工打造，品质历久不变。



推广可持续生活方式和工作环境

鼎睿办公室, 香港

在我们的生活和工作中, 即使微小的变化也能对健康和环境产生积极影响。

2022年9月, 鼎睿在香港办公室推出“轻·型”上班日活动来传递这一理念。这项活动也是2022年第十届香港绿色建筑周“轻·型十式Social Challenge”活动的一部分。

当天, 我们调整办公室空调温度来节约能源, 要求员工穿着轻便的商务休闲装上班, 并为员工提供了健康的有机餐食。

这次活动非常成功, 我们计划2023年继续参与。



为农村发展创造新机遇

永平, 中国

2018年, 鼎睿员工参与乡村医生扶贫计划期间, 首次到访中国云南省永平县。随后, 我们发起了一项公益项目, 通过购买、包装和推广当地种植的优质茶叶, 以可持续的方式为当地社区提供支持, 减少贫困。这项公益销售机遇为当地茶农解决收入不足的燃眉之急, 减轻村民的生活及子女教育负担。

今年, 鼎睿员工继续亲自参与, 利用一整个下午的时间将茶叶装进精心设计的礼盒中, 以这种特别的方式与永平县和当地居民心心相连。

公益项目采购的茶叶来自大平坦茶园, 由当地农民人工采摘, 无农药和化学药剂残留。

公益茶项目是我们的一项长期承诺, 鼎睿还在此项目基础上增设其他合适的公益项目, 如“通过艺术建立信心”的慈善比赛。



知识世代传承

ARTathon家庭艺术嘉年华, 香港

鼎睿与香港大学基金会合作, 参与一项书籍捐赠计划, 鼓励社区的知识分享和学习活动。我们的香港员工在香港大学ARTathon艺术嘉年华期间征集和捐赠书籍, 并协助派送。ARTathon艺术嘉年华是为期一天的0家庭嘉年华日活动, 是香港大学111周年庆的系列活动之一。



财务摘要

鼎睿2022年业绩 —— 平稳穿越市场起伏

管理波动与稳健增长

截至2022年12月31日止，鼎睿的毛保费收入为23亿美元，较上一年度的21亿美元同比增长7.0%。已赚净保费同比下降12.8%，从2021年底的17亿美元降至15亿美元，主要反映了我们增加转分保保障的决定。2022年鼎睿的保费收入连续第十年实现增长，然而，金融市场波动、转分保市场承保能力缩减和费率上升也给业绩增长带来强劲逆风，我们的增长速度相应放缓。

市场费率上涨和再保险需求强劲令我们在上半年取得出色的续保成绩，成为业务增长的主要动力。过去一年，我们大幅调低波动幅度较高的财产风险的偏好程度。特别是在再度经历严重的洪灾季后，我们决定重组澳大利亚业务，并在飓风季来临之前调整了美国业务。尽管已积极减少风险敞口，鼎睿在2022年仍受到部分自然灾害的影响，包括澳大利亚东部和南非洪灾、日本台风、法国干旱和活跃冰雹季，以及飓风伊恩和美国12月下旬冬季风暴。总体而言，2022年鼎睿的财产及意外险承保亏损为1,800万美元，技术综合成本率为101.4%。

从左到右：
李嘉浩，陈开红，拜马丁



2022年全年，鼎睿自成立以来首次录得净亏损8,100万美元。承保亏损、投资收益降低以及美元兑全球多数货币升值产生2,200万美元的外汇损失，都对业绩产生一定负面影响。

重整投资组合

截至2022年12月31日，鼎睿管理资产规模达29.5亿美元，较2021年12月31日的27.7亿美元增长6.2%，投资收益为8.3百万美元。金融市场波动引发的股价下跌、债券投资组合按市值计价产生的估值损失（尤其是第二和第三季度）以及利率快速上升，都对投资回报带来影响。鼎睿继续持有大量现金和现金等价物，并进一步执行降低股票敞口的策略。得益于早前缩短资产久期来对冲通胀率上升的策略，我们能够迅速将2022年到期的证券变现并再投资于评级更高的投资级债券。

流动性仍保持强劲

随着通胀威胁逐渐消退，2023年伴随着中国“重启经济”，市场前景已经有所改善。为遏制通胀率飙升，全球主要央行已纷纷转向紧缩的货币政策，而随着市场乐观情绪回升，越来越多投资者认为全球主要经济体能够避免因货币紧缩引发的经济衰退。然而2022年，受自然灾害损失和投资市值下跌的双重影响，我们的净资产总额从15亿美元降至12亿美元。不过，得益于稳健的财务和风险管理措施，我们的流动性和现金流仍保持强劲。我们的偿付能力比率受到影响，截至2022年底为209%。

2023年进一步增强资本实力

2022年，我们的一项重要决定是预先采取措施提高业务组合的韧性，降低风险敞口并优化转分保合约安排。2023年1月的续保季期间，我们继续沿用该策略，利用有利的再保险市场条件，调配更少资本于更高的费率和更好的保险条款。展望未来，随着能源价格上涨引发的通胀压力得到缓解，我们预计金融市场的波动幅度将会回落，我们的投资业绩将趋于平稳。事实上，最新的经济数据反映部分市场的通胀已经见顶，因此，市场预计2023年利率不会大幅上升。此外，高评级的固定收益证券有望在未来数年对我们的投资回报带来积极影响。

鼎睿也准备好利用不同融资渠道来加强本公司的资本实力和韧性，包括创新资本市场解决方案。例如，保险连接证券已经成为我们转分保战略中不可或缺的组成部分，与其他转分保解决方案共同为我们的业务发展目标提供有效支持。2022年6月，我们在香港保荐发行了首只144A巨灾债券，体现出我们多元能力和运营敏捷性。这次成功发行也显示我们有能力利用先进的结构性产品来管理风险和资本。

总的来说，鼎睿沉着应对市场波动，在着眼可持续发展和盈利增长的同时积极调整承保和投资策略来克服市场挑战，安然渡过了风起浪涌的一年。依靠前瞻性、战略性的资本管理举措来预测变化和未雨绸缪仍然是鼎睿的首要目标，我们将继续满怀信心并契而不舍地实现这一目标。

业绩概览

综合损益及其他 综合收入表

截至2022年12月31日

	2022 美元	2021 美元
收入		
毛保费收入	2,294,512,599	2,144,672,329
已赚毛保费	2,019,122,977	2,140,955,172
转分保保费	(517,449,547)	(418,949,409)
已赚净保费	1,501,673,430	1,722,005,763
投资收入	8,285,976	75,470,640
佣金收入	138,217,689	96,086,393
其他收入	1,767,036	1,835,076
总收入	1,649,944,131	1,895,397,872
支出		
赔付支出	(1,179,132,367)	(1,233,313,974)
转分保摊回赔付	326,887,871	265,851,082
未决赔付变动	(341,095,188)	(377,827,242)
未决转分保赔付变动额	(91,164,209)	39,505,307
赔付净值	(1,284,503,893)	(1,305,784,827)
佣金支出	(359,893,033)	(460,295,135)
行政开支	(66,106,960)	(56,629,589)
财务费用	(1,837,371)	(613,367)
资产管理费用支出	(2,323,666)	(2,677,599)
其他支出	(1,998,436)	(1,612,272)
外汇亏损	(21,782,897)	(426,209)
总支出	(1,738,446,256)	(1,828,038,998)
应占联营公司及合营公司(亏损)/利润前的(亏损)/利润	(88,502,125)	67,358,874
应占联营公司(亏损)/利润	(9,741,691)	3,259,900
应占合营公司利润	4,488,833	2,857,075
税前(亏损)/利润	(93,754,983)	73,475,849
税项	12,787,119	(229,498)
年内(亏损)/利润	(80,967,864)	73,246,351
归属于:		
普通股股东	(94,342,864)	59,871,351
永续资本证券持有人	13,375,000	13,375,000
	(80,967,864)	73,246,351
其他综合收入		
在随后期间重新分类为损益的其他综合收入/(亏损)		
可供出售投资		
公允价值变动	(215,236,952)	(52,619,911)
综合损益表中处置收益之重分类调整	37,314,816	(22,241,897)
税项影响	8,203,952	3,596,266
	(169,718,184)	(71,265,542)
应占联营公司之其他综合(亏损)/收入	(543,000)	733,000
境外经营报表折算汇兑差额	(7,102,938)	(6,817,730)
年内其他综合亏损	(177,364,122)	(77,350,272)
年内综合亏损总额	(258,331,986)	(4,103,921)
归属于:		
普通股股东	(271,706,986)	(17,478,921)
永续资本证券持有人	13,375,000	13,375,000
	(258,331,986)	(4,103,921)

综合财务状况表

截至2022年12月31日

	2022 美元	2021 美元
资产		
无形资产	4,592,693	4,570,107
使用权资产	12,675,610	12,381,189
商誉	357,250	357,250
固定资产	6,527,239	1,581,919
联营公司投资	54,442,142	64,726,833
合营公司投资	67,544,250	70,158,355
持有至到期投资	15,341,386	20,483,365
可供出售投资	2,121,204,498	2,140,423,446
按公允价值计入损益的投资	33,659,931	40,222,438
贷款和应收款项	50,383,015	76,754,485
递延取得成本	293,299,683	220,184,551
联营公司借款	10,000,000	10,000,000
预付款、按金及其他应收款项	44,903,758	33,061,261
转分保资产	514,277,249	593,502,558
再保险应收账款	2,212,419,707	2,060,396,930
应收控股公司款项	3,975,851	3,293,842
应收税项	5,669,854	-
递延税项资产	22,477,723	2,059,838
现金及现金等价物	604,620,825	364,899,804
资产总值	6,078,372,664	5,719,058,171
负债		
再保险合同/保单债务	3,922,764,324	3,324,257,507
再保险应付款项	858,819,430	868,769,428
衍生品	-	2,872,174
递延佣金收入	18,608,502	19,636,176
其他应付款项及应计负债	67,782,554	14,595,091
租赁负债	12,493,169	12,696,011
应付税项	-	6,620,113
负债总额	4,880,467,979	4,249,446,500
净资产	1,197,904,685	1,469,611,671
权益		
股本	786,720,714	786,720,714
储备	160,426,849	432,133,835
股东资本合计	947,147,563	1,218,854,549
永续资本证券	250,757,122	250,757,122
权益总额	1,197,904,685	1,469,611,671

业绩概览

综合现金流量表

截至2022年12月31日

	2022 美元	2021 美元
经营活动现金流量		
税前(亏损)/盈利	(93,754,983)	73,475,849
调整:		
固定资产折旧	639,078	487,167
使用权资产折旧	5,809,628	3,086,002
无形资产摊销	986,745	877,935
应占联营公司亏损/(利润)	9,741,691	(3,259,900)
应占合营公司利润	(4,488,833)	(2,857,075)
利息收入	(34,590,902)	(37,702,869)
利息支出	1,837,371	613,367
投资之股息收入	(41,311,473)	(34,098,187)
租赁变动之收益	(1,514,832)	-
按公允价值且变动计入损益的投资的公允价值调整之损失	1,304,890	6,394,643
处置以公允价值计入损益的投资损失	11,063,463	13,354,329
处置可供出售投资亏损/(收益)	36,944,916	(28,206,943)
赎回贷款和应收款投资的亏损	2,563,486	41,394
处置持有至到期投资亏损	1,011,344	-
可供出售投资减值亏损	3,970,376	5,695,227
再保险合同/保单债务净值变动	677,732,126	390,238,284
递延获取成本变动, 净	(74,142,806)	(9,438,693)
再保险应付款项变动	(9,949,998)	(266,082,549)
应收最终控股公司款项变动	(682,009)	-
预付款、按金及其他应收款项变动	(17,400,131)	(10,418,142)
再保险应收款项变动	(133,826,474)	77,012,447
其他应付款项及应计负债变动	30,540,801	2,056,661
经营现金流量	372,483,474	181,268,947
租赁负债利息支付	(790,963)	(613,367)
已付税项	(11,716,781)	(577,542)
经营活动产生的现金流量净额	359,975,730	180,078,038
投资活动现金流量		
购买固定资产	(5,584,398)	(157,929)
增加无形资产	(1,009,331)	-
已收利息	35,267,232	38,904,524
已付利息	(1,046,408)	-
现金抵押品变动	(1,279,149)	-
证券投资所收股息	44,678,865	31,345,527
已收合营公司股息	-	313,200
购买可供出售投资	(818,050,155)	(913,267,157)
购买借款及应收款项	-	(17,510,365)
购买以公允价值计量且变动计入损益的投资	(2,243,962)	(29,634,008)
借款及应收款项到期时的所得款项	23,864,437	53,254,389
出售持有至到期日投资的所得款项	4,015,000	-
出售可供出售投资的所得款项	609,097,732	609,126,845
处置以公允价值计量且变动计入损益的投资的(结算)/所得款项	(6,295,960)	31,499,439
增加使用权资产之预付款项	(265,888)	-
投资活动使用现金流量净额	(118,851,985)	(196,125,535)
融资活动现金流量		
回购协议所得款项	21,805,707	-
租赁负债本金支付	(3,685,214)	(2,831,590)
永续资本证券分派	(13,375,000)	(13,375,000)
融资活动产生/(使用)的现金流量净额	4,745,493	(16,206,590)
现金及现金等价物的净变化	245,869,238	(32,254,087)
年初的现金及现金等价物	304,899,804	341,288,886
现金及现金等价物增加/(减少)净额	245,869,238	(32,254,087)
汇率变动的影响	(7,427,366)	(4,134,995)
年末的现金及现金等价物	543,341,676	304,899,804
现金及现金等价物结余的分析		
现金及现金等价物及现金抵押品	604,620,825	364,899,804
现金抵押品	(61,279,149)	(60,000,000)
现金及现金等价物	543,341,676	304,899,804

2023 经济展望

无惧全球强劲逆风， 新兴亚洲2023年有望引领全球

发展前景

2023年的开局伴随着全球经济增长普遍放缓的预期。新年伊始，世界银行已宣布，下调对95%发达经济体和近70%新兴及发展中国家2023年的经济增长预测值，凸显全球黯淡的经济前景¹。国际货币基金组织也表达了对全球三大经济体——美国，欧盟和中国经济增速同步放缓的担忧。²

即使如此，我们仍有理由怀抱希望。首先，即使全球经济真的在多数发达经济体劳动力市场吃紧的情况下陷入衰退，痛苦也很可能是短暂的。其次，通胀率居高不下的风险已得到控制，从而降低通胀率居高不下的风险。最后，引发经济增长担忧的

大部分因素的影响已经逐步减退，包括新冠疫情、供应链中断以及俄乌冲突对能源和食品价格的冲击。

中国重回舞台

中国放松严格的防疫政策是全球经济的一个重大利好。尽管目前市场预计中国经济2022年仅温和增长3%，但2023年有望稳步提速。³ 2022年底和2023年初，随着防疫限制措施的取消，中国出现新的新冠疫情感染潮，但工业产出和零售销售方面的领先指标表明经济增长韧性很高。随着中国政府推出更多稳增长措施，尤其是在房地产和科技行业，预计2023年下半年，“经济重启”将为经济增长注入更多动能。

压抑的消费需求得到释放、入境旅游等服务消费正常化，以及固定资产投资增加，都可能推动中国经济在2023年的复苏反弹。

东南亚成为亮点

2022年，东南亚经济体经济增幅约4.9%，预计未来几年将保持4.5%至5%的增速。⁴ 许多东南亚国家在2022年重启经济后经历了复苏反弹，预计中国经济重启、供应链迁移和投资者对新兴市场的情绪回暖将为区内经济增长注入新的动力。此外，美联储政策转向和美元升值放缓也有望缓解东南亚地区的资本外流情况，激发投资者对东南亚新兴市场的热情。



从左到右：
缪水芳，黄硕辉

东南亚地区本身也具有强劲的基本面因素，包括有利的人口结构、全球供应链中占据重要地位、数字化提速发展以及积极的政府投资政策。尽管市场差异化程度较高，东盟自由贸易区的发展以及区域全面经济伙伴关系的达成，都在帮助东南亚与全球其他地区建立起更牢固的投资和贸易联系。

2023年新兴亚洲市场有望大放异彩

新兴亚洲经济体相对平稳地渡过了新冠疫情时期。2020年，新兴亚洲市场的经济收缩幅度最小，仅为-0.6%，而发达市场则为-4.4%。⁵ 此后的两年内经济复苏动能

强劲。2023年，新兴亚洲市场的经济增速有望超过发达市场和其他新兴市场。

对(再)保险业的积极影响

亚洲经济复苏将为(再)保险行业吹来春风。例如，对财产及意外险(再)保险的需求有望跟随经济增长而增加。通胀见顶、利率企稳(尽管利率更高)、跨境贸易和投资资金流增加、入境旅游的回归和风险意识的提升，都推动(再)保险需求强劲增长。

虽然前景看好，需要指出的是，新兴亚洲经济体的保障缺口仍然巨大。保险和再保险行业将受益于有助于弥合保障缺口的创新风险管理解决方案和另类商业

模式，在此过程中，探索一个能够调动所有关键利益相关者的合作模式至关重要。

1. 《经济急剧、长期放缓，对发展中国家造成沉重打击》(Sharp, Long-lasting Slowdown to Hit Developing Countries Hard)，世界银行，2023年1月10日
2. 《国际货币基金组织负责人警告称，全球三分之一经济体将在2023年陷入衰退》(Third of world economy to hit recession in 2023, IMF head warns)，《卫报》，2023年1月2日
3. 《中国2022年经济增幅为历史最低之一，后疫情时代政策面临考验》(China's 2022 economic growth one of the worst on record, post-pandemic policy faces test)，路透社，2023年1月17日
4. 世界经济展望数据库(World Economic Outlook Database)，2022年10月，国际货币基金组织。经济增速数据是指东盟十国
5. 世界经济展望数据库(World Economic Outlook Database)，2022年10月，国际货币基金组织

董事会

李涛

主席

李涛先生现任复星国际执行总裁兼联席首席投资官，复星银行与保险产业运营委员会主任。于2017年加入复星之前，李先生曾就职于中国太平保险集团，担任首席财务官，并先后兼管企划精算、投资条线及境外保险业务。李先生是特许公认会计师公会 (ACCA) 的会员。

韩润南

副主席

韩润南先生是鼎睿的首席执行官。韩先生是鼎睿的联合创始人之一，拥有超过30年的再保险行业经验，在大中华及亚太地区建构并管理再保险业务，成绩斐然。韩先生曾在多家大型再保险公司担任高级管理职务，在为全球客户提供策略性业务咨询服务方面具有丰富经验。韩先生为日内瓦协会会员和国际保险学会执行委员，并拥有专业律师资格。

陈开红

执行董事

陈开红女士是鼎睿的首席财务官，为负责鼎睿财务及投资管理工作的关键人员。陈女士在保险及再保险业拥有超过20年的会计及财务管理经验。加入鼎睿前，陈女士曾担任劳合社保险北京代表处的首席代表及瑞士再保险公司中国首席财务官。陈女士是特许公认会计师公会 (ACCA) 的资深会员。

汪群斌

非执行董事

汪群斌先生是复星的联合创始人之一，于2020年2月获委任为联席董事长。汪先生曾出任豫园股份及河南羚锐制药股份有限公司的董事、复星医药及国药控股非执行董事。汪先生荣获亚洲企业商会于2014年颁发的“亚太杰出企业家奖”，以及《亚洲企业管治》颁发的2014年亚洲卓越大奖之“亚洲最佳公司董事奖”。

Andrew ZEISSINK

非执行董事

Andrew ZEISSINK先生在亚洲的投资银行拥有超过25年的金融机构集团(“FIG”)经验,并且广泛参与保险、银行、资产管理和证券客户的FIG事务。他于2019年8月加入复星,担任复星国际总裁高级助理兼复星保险执行总裁。在加入复星前,曾在汇丰银行任职多年,离任前担任汇丰全球银行副主席和亚太区金融机构咨询业务主席。在其职业生涯的早期,ZEISSINK先生曾在普华永道会计师事务所担任特许会计师和从事财务顾问。

Monish Kant DUTT

独立非执行董事

Monish Kant DUTT是一位新兴市场顾问及经验丰富的投资专家,并在加勒比地区和美国的五间公司担任董事。DUTT先生曾在国际金融公司(“IFC”)任职25年,离职前担任全球金融机构与私募股权基金的首席信贷官。DUTT先生是英国伦敦特许会计师协会的资深会员,持有伦敦大学伦敦商学院的工商管理硕士学位。

欧阳辉

独立非执行董事

欧阳辉博士是长江商学院金融学杰出教授及高层管理教育项目副院长。在加入长江商学院之前,欧阳博士曾任瑞银集团董事总经理,负责为亚太地区制定定量解决方案/算法策略。欧阳博士拥有加州伯克利大学金融学博士学位及杜兰大学化学物理学博士学位。他曾在加州理工学院从事化学物理学博士后研究,师从诺贝尔奖得主鲁道夫·马库斯。

谭伟民

独立非执行董事

谭伟民先生是资深的保险和养老金监管专员。他最近担任的职务是香港保险业监管局的执行董事(政策及发展)。早前谭先生曾担任过强制性公积金计划管理局执行董事,香港政府助理保险业监管专员以及强制性公积金办事处助理处长。此外,谭先生曾在多家国际保险公司和精算咨询公司担任高级职务,为香港金融学院正式成员,并于2012年荣获《第一财经》选为中国年度精算师,谭先生还是北美精算师协会的正式成员。

常务委员会

韩润南

首席执行官

韩润南先生是鼎睿的首席执行官。韩先生是鼎睿的联合创始人之一，拥有超过30年的再保险行业经验，在大中华及亚太地区建构并管理再保险业务，成绩斐然。韩先生曾在多家大型再保险公司担任高级管理职务，在为全球客户提供策略性业务咨询服务方面具有丰富经验。韩先生为日内瓦协会会员和国际保险学会执行委员，并拥有专业律师资格。

诺贝卓

首席核保官

诺贝卓先生是鼎睿首席核保官，他于全球再保险行业拥有超过25年的经验。他自2022年起加入鼎睿，此前他是Echo Re的全球首席核保官，并担任有关职位近10年。在加入Echo Re之前，他于法国再保险任职超过16年，历任全球、区域及地方不同层面的职位，其中包括出任其日本东京分公司总经理9年。他还曾在法国巴黎担任法国再保险的战略与发展主管及全球财产及意外险业务秘书长。

陈开红

首席财务官

陈开红女士是鼎睿的首席财务官，为负责鼎睿财务及投资管理工作的关键人员。陈女士在保险及再保险业拥有超过20年的会计及财务管理经验。加入鼎睿前，陈女士曾担任劳合社保险北京代表处的首席代表及瑞士再保险公司中国首席财务官。陈女士是特许公认会计师公会（ACCA）的资深会员。

梅磊泽

副首席风险官

梅磊泽先生为鼎睿的副首席风险官，负责鼎睿的所有风险管理、合规和法律职务。他于2016年加入鼎睿，在亚太区和国际保险及再保险市场拥有超过17年的经验，横跨精算、准备金和财务管控多个领域。他是英国精算师协会正精算师，领导并担任多个行业专责小组的成员，就一般保险实施IFRS17和推出风险资本偿付能力标准等议题提供建议。

从左到右：
梅磊泽 — 副首席风险官
陈开红 — 首席财务官
韩润南 — 首席执行官
诺贝卓 — 首席核保官



免责声明

鼎睿在本文中提供的信息仅供一般参考用途。本公司无法就有关信息或任何其他有关信息其所呈现、引用或暗示的正确性、完整性、合理性或适用性作出任何陈述或保证。阁下应独立验证所有关键信息的正确性，鼎睿对依赖本文件提供的信息造成或可能造成的任何损失均不承担责任。

本文件中包含的所有信息和/或数据均为本文件发布之日提供，如有更改，恕不另行通知。对于任何人士基于本文件或通讯中包含的任何陈述、事实、文字、图形、数据或观点表达采取行动或不采取行动而遭受或可能遭受的任何损失，鼎睿及其关联公司均不承担任何责任。

版权所有。本文件中所包含的信息仅供阁下作内部参考。未经鼎睿事先书面许可，阁下不得以任何形式或手段（电子、机械、影印、录影或其他方式）复制、存储或传播本文件的任何部分。在收到本文件之前或之后，鼎睿提供与本文件有关的任何其他信息，无论是口头、书面或任何其他形式，均受本免责声明约束。

本文件不构成任何意见或建议，阁下不应依赖或视其为替代与任何特定情况有关的意见或建议。

© 2023 鼎睿再保险有限公司。

出版信息

出版发行：鼎睿再保险有限公司
内容编辑：Faber Consulting AG
版面设计：Sedgwick Richardson
图片：Harold de Puymorin

PeakRe >

鼎睿再保险有限公司

香港九龙西九文化区柯士甸道西8号
西九文化区管理局大楼15楼
电话：+852 3509 6666
电邮：info@peak-re.com

Peak Reinsurance AG (苏黎世子公司)

Fortunagasse 28, 3rd Floor,
8001 Zürich,
Switzerland
电话：+41 (0) 43 819 20 60
电邮：info@peak-re.com



www.peak-re.com

 Peak-Re  PeakReInsurance



